



活動予定カレンダー

TKC SCHEDULE

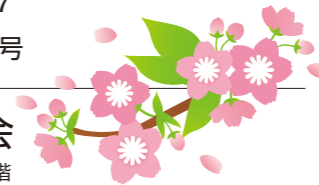
平成29年3月		平成29年4月		平成29年5月	
日	曜	日	曜	日	曜
1	水	1	土	1	月
2	木	2	日	2	火
3	金	3	月	3	水
4	土	4	火	4	木
5	日	5	水	5	金
6	月	6	木	6	土
7	火	7	金	7	日
8	水	8	土	8	月
9	木	9	日	9	火
10	金	10	月	10	水
11	土	11	火	11	木
12	日	12	水	12	金
13	月	13	木	13	土
14	火	14	金	14	日
15	水	15	土	15	月
16	木	16	日	16	火
17	金	17	月	17	水
18	土	18	火	18	木
19	日	19	水	19	金
20	月	20	木	20	土
21	火	21	金	21	日
22	水	22	土	22	月
23	木	23	日	23	火
24	金	24	月	24	水
25	土	25	火	25	木
26	日	26	水	26	金
27	月	27	木	27	土
28	火	28	金	28	日
29	水	29	土	29	月
30	木	30	日	30	火
31	金			31	水

※主な行事を掲載しています。日程が変更となることもありますので個別案内をご確認ください。

TKC北海道

かいほう

2017.3.17
第217号



TKC北海道会広報委員会

札幌市中央区北3条西3丁目1札幌北三條ビル4階
TEL(011)222-8505 FAX(011)222-8622

発行責任者/加藤恵一郎 編集責任者/山谷 謙太 印刷所/株式会社メディアプラネット



Chance, Change and Challenge
TKC HOKKAIDO



『第24回TKC北海道会 ニューメンバーズウィンターセミナー』開催…P02~P05

日本政策金融公庫との交流会 融資実行のポイントを具体的な事例報告で解説 …P06

TKC北海道政経研究会 …P06~P07

新春講演会 強い組織を作る方法

北海道日本ハムファイターズ内野守備走塁コーチ兼作戦担当 白井一幸氏 …P07~P08

会員訪問 西 康子 …P14~P16

スーパカレーは本懐、そこに萌えんとは、君 前嶋 章宏 …P17

eひと・eはなし ●札幌東支部/小山 僚子 ●札幌西支部/伊藤 貴雄 ●札幌東支部/柳橋 琢磨

『第24回TKC北海道会ニューメンバーズウィンターセミナー』開催

■開会

第24回TKC北海道会ニューメンバーズウィンターセミナーは、平成29年1月21日(土)と22日(日)の2日間にわたり開催され、北海道会・鈴木圭介副委員長の司会により、TKC全国会NMS委員会・甲賀伸彦委員長のあいさつから始まりました。

1日目は、セミナー第1部、事務所開業体験記、4委員会・共済制度等推進委員会・講義、懇親会、夜なべ談義、2日目は、セミナー第2部の構成で行われました。

■セミナー第1部

関与先に喜ばれる巡回監査と事務所づくり～関与先と職員と一緒に成長する仕組み～

講師：TKC北陸会福井支部 松岡 茂会員

松岡会員が「未来を切り拓く事務所経営の原点!」としてこれからの事務所経営について、自身

の体験を惜しむことなく公開、ユーモアを交えてご講演くださいました。

初めに、松岡会員の事務所概要をお聞かせいただき、次に事務所勤務時代のお話をしてくださいました。勤務時代は、月次の関与先は少なく、3ヶ月か半年に1度の訪問が多く、訪問すると関与先が出資者に乗っ取られていたこともあったなど、月次関与であれば何かアドバイスができたかもしれないと当時を振り返り、私たちにも起こり得る話題に最初から引き込まれました。

開業後は、福井県から石川県金沢市での北陸会NMフォローセミナーへ、遠くともどどん参加されたそうです。

システム活用の大切さや、自計化により企業が強くなり、経営者の要望である「業績把握」「経営助言」「税務対策」は、翌月巡回監査を掲げるTKC会計事務所だからクリアできると語られまし

CONTENTS

●『第24回TKC北海道会ニューメンバーズウィンターセミナー』開催	02	●会員訪問	14
●日本政策金融公庫との交流会を開催	06	●スープカレーは本懐、そこに萌えんとは、君	17
●TKC北海道政経研究会	06	●コラム・棚おろし評	18
●新春講演会	08	●還暦から始める小規模共済	20
●強い組織を作る方法		●委員長やまやの取調室	22
北海道日本ハムファイターズ内野守備走塁コーチ兼作戦担当・白井一幸		●新入会員の紹介	23
●平成28年 書面添付実践件数	10	●編集後記	23
●支部例会・研修会だより	12	eひと・eはなし	
●リレーエッセイ「時・空・人」	12	●札幌西支部／伊藤 貴雄	07
		●札幌東支部／小山 僚子	09
		●札幌東支部／柳橋 琢磨	19



ニューメンバーズウィンターセミナー初日 松岡 茂会員

た。また、松岡会員の事務所が「自計化、毎月、計画と業績検討会」の前提を実践することで、これに賛同する経営者が会計事務所を選び集まることに繋がることも話されました。

手作りの「経営計画確認書」で、経営者の心境を深掘りし、お互いの理解を深めることにより、黒字化の手伝い的手段としているそうです。松岡会員がおっしゃった「自利利他とは自他一如」の精神と共に、TKC会計人にしかできない質の高い関与を提供することで、ほかとの差別化を図り、選ばれる会計事務所へと変貌していくことが大切であると感じました。

■事務所体験記

今回、体験記を語ってくださったのは、札幌西支部・河村聡子会員、札幌東支部・坂本文彦会員、帯広支部・大平渉会員の3人です。

最初は、河村会員の「開業体験記」。外資系製薬会社から航空会社CAへの転職後、女性の働き方について考え始めたことをきっかけに税理士の道へ進まれたとのこと。税理士事務所経験を積み、平成26年3月開業。税理士を廃業した先生の後だったため、初期投資はほとんど無かったとのこと。

TKCは同業者同士の横の繋がりがあり、最新情報提供のサポートがあることがTKCの魅力の1つだったそうです。開業当時、最新データが不明



ニューメンバーズウィンターセミナー初日 河村聡子会員

になった経験から、OMSクラウドを早々に導入し、業務のストレスが軽減したとも語ってくれました。NMフォローセミナーの1つである西東京山梨会・曾根隆寛会員の初期指導を受講後、顧問先ごとの操作マニュアルを作成、パートを雇うなど、TKCの良さをフルに活用している様子が伺えました。

終わりに、周りに感謝の気持ちを持って仕事をし、医療会計や相続税の勉強を続けたいと現在の心境を語ってくださいました。

続いて、坂本会員の「0からじゃない独立開業」。大学で地理学を学び、就職して家売り、その後転職し、富山の薬販売、月3週間の飛び込み営業が嫌になり、大原で勉強。会計事務所でも長く勤務後、関与先8社を引き継いで平成26年10月開業、迷うことなくTKCと、ざっくばらんに語ってくださいました。

お金が全てではない、でもお金がなくて、倒産の



ニューメンバーズウィンターセミナー初日 坂本文彦会員

憂き目にあった人を見てきたという。自身のメールアドレスには当時のそんな思いを込めたもの、「関与先の純資産が1億円になるお手伝いをしたい」と。また、自身がバス放送を聞いて司法書士に電話した経験から、地域に密着し、地元を大切にしたいため、事務所宣伝のバス放送を開始したそうです。

「色々やったが、この2年3か月どうだったかな?」と、自分に問いかけ、中途半端なことが多く、やりきることの大切さを感じるとも語られ、「私を反面教師にして頑張ってください。TKCが高いのは当たり前、質の良いものを提供してもらっているからこそ自分たちの腕の見せどころ」と、NMへのエールをいただきました。

最後は、帯広支部・大平会員で、「開業体験記〜バカの挑戦〜」と題し、「自称、燃えている、今の言葉でいうと、炎上している税理士。失敗体験を用意している」と切り口鋭く始めました。現在、事務所3つを統合して税理士法人を設立し、職員3人から40人へと規模を拡大されていますが、平成26年1月開業当初は0スタートとのこと。会計士・税理士の諸会費を支払うのも大変だったそうです。

1年目は、地元、地縁を活かし、先輩の銀行員などから紹介してもらい、なんとか年末調整、確定申告など行ったそうです。「聞ける人をどうつくるかが大切」であるが、TKCにはその聞ける人をつくる環



ニューメンバーズウィンターセミナー初日 大平 渉会員

境があると話されました。2年目、金融機関とのパイプが徐々に構築できてきたころ、事件発生。関与先の応答がなく売掛金が飛んだり、銀行から紹介された社長が逮捕されたりし、お客様との関係について考えたそうです。3年目、従業員採用、「人を雇えば仕事もくる」と、事業統合の話が舞い込んだそうです。

その新体制の中、昨年11月、開業から二人三脚だったお父様が倒れ、担当していたお客様を事務所の皆に助けてもらい、自分で何でもするのではなく、危機感を共有することで、信頼関係が生まれたそうです。組織力の強さを実感し、家族の大切さを痛感したと語ってくださいました。「『なんだかんだいい会社だな』と思ってもらえる会社にする。これからも挑戦は続く」と締めくくられました。

■4委員会・共済制度等推進委員会・講義、懇親会、夜なべ談義

TKC北海道会システム委員会・小中昌幸委員長が「5年後、2022年、自計化は完了し、巡回監査・経営助言は変わらないが、証拠書類など紙から電子へ変わっているだろう」と、IT時代の自計化を前提とした巡回監査や、TKC証憑ストレージサービス(TDS)などについて話され、研修・表彰などの有効活用を語られました。

次に、三共済制度等推進委員会・佐々木雅敏委員長が、各共済を勧める理由や、TKCから入会するほうがわれわれの月次巡回監査によりフォローができる利点などをご説明くださいました。

この後、懇親会は夜遅くまで夜なべ談義と続き

(広報委員会 近藤 勝美)

■2日目

TKCニューメンバーズウィンターセミナー2日目は、九州会福岡中央支部の清水智文会員に「関与先ゼロからの開業!〜いかに関与先を獲得し、



ニューメンバーズウィンターセミナー2日目 清水智文会員
軌道に乗せるか〜)をテーマにご講演いただきました。

清水会員は平成25年5月に開業され今年で5年目となる。印象的だった内容は、清水会員の経営理念。「成幸人生支援拠点として、経営者の経営面における親友であり、一番の応援団であることを目指す!」

清水会員は、この経営理念に徹底してこだわって、関与先にサービス提供をしている。具体的には、新規カウンセリングメモを活用。このカウンセリングメモとはどういうものかという、関与先のニーズや現在の経営の悩み、理想や目標を聞きこむ内容となっていました。

また、清水会員は関与先からの紹介で関与先数を拡大してきた。その具体的手法はお客様が満足していただければ、紹介は必ずくと信じ、他喜力(他人を喜ばす力)を意識して、常に感謝を伝えていた。

お礼状や感謝状を欠かさない。また、紹介者へはマメに経過報告をする。関与先の社長夫婦の誕生日には誕生日カードを送るなど関与先との心のつながりをととても大事にしてい



ニューメンバーズウィンター
セミナー2日目 清水智文会員

るのが印象的でした。

清水会員の徹底した顧客満足度の追求と人と人との縁を大事にする営業手法を参考に、これからの自分自身の事務所経営に取り入れていこうと思いました。

(札幌東支部 南 優香)

■閉会

閉会では、遠くからご参加いただいた皆様から更なるエールを頂戴しました。TKC東北会・吉成健二会員は「違う形の開業体験を聞き、今一度やり直そうと思えた東北会を思い出しました」、西東京山梨会・曾根隆寛会員は「NMの皆さんが前を向いて一步一步進んでいると感じました」と話されました。関東信越会・渡辺忠会員は、「自分がもう1人いればと思う、そういう人をどうやって使っていくのか。壁の話では、挑戦しない人はそこに壁があるのかわからない、正面からどんとぶつかっていかないと未来が開かないと感じます。マイナス金利の影響やお客様が喜んでくれることを提供すること、われわれがわくわく楽しんで仕事をしましょう」と話してくださいました。

閉会のあいさつは、TKC北海道会・本間貴久副会長が「『有難うございました』という言葉が合っています。オブザーバーの先生からの言葉、講師の先生、参加者、全員のおかげでセミナーが成り立ち、実際に動かないとセミナーの意味がなくなります。明日から今から動きましょう。来年25回、多くの人に参加してもらえるような会にしていきたいです」と締めくくられました。

司会をされた鈴木副委員長が「十人十色」とおっしゃっていましたが、正に様々な体験を聞かせていただき、各々の感慨を持ち帰られたことでしょう。私も多くを心に受け止め、これからの道しるべにさせていただこうと思いました。ありがとうございました。

(広報委員会 近藤 勝美)

日本政策金融公庫との交流会を開催 融資実行のポイントを具体的な事例報告で解説

去る12月8日(木)午後4時半から、ホテルモンテレーデルホフ札幌で、日本政策金融公庫の札幌支店、札幌北支店、小樽支店と北海道会の札幌東支部、札幌西支部、小樽支部、空知支部との交流会が開催された。今回で3回目の開催となる交流会には、57名が参加し、研修会と情報交換会の2部構成で行われた。

初めに加藤恵一郎会長と公庫(札幌支店)の田中朗国民生活事業統轄から開会の挨拶があり、研修会が始まった。まず、公庫(札幌北支店)の深澤明行融資第二課長から、「金融機関が見る融資判断のポイント」について説明があり、次に中小企業支援委員会の小川裕也委員長から「TKCモニタリング情報サービス」に関する解説があった。

続いて、公庫の具体的な融資事例として、次の4つの事例が報告された。

1) 信用力が乏しい若手起業家に創業資金を融



資した事例

2) 直近の決算が赤字であっても、技術力を裏付けに、今後の見通しがあると判断し融資を実行した事例

3) 事業承継を控えた高齢の代表者の連帯保証を免除して融資を実行した事例

4) 前代表者の親族からの株式買取り資金を新代表者に融資した事例

それぞれ担当者が登壇し、報告と会員からの質疑に答えており、融資実行のポイントが分かりやすく紹介されていた。

研修会終了後は、情報交換会へと移った。公庫(札幌北支店)の木村和幸国民生活事業統轄から挨拶と乾杯の音頭があり、短い時間であったが各テーブルで会員と公庫の行員が親しく会食しながら懇談し、最後に藤本康男札幌東支部長の中締め挨拶で終了した。

(広報委員会 岡崎 正毅)



TKC北海道政経研究会

平成28年12月9日(金)、札幌グランドホテルにおいて、高木宏壽衆議院議員との懇談会を開催しました。当日は、大雪の影響で飛行機の欠航が相次ぎ、高木議員のご到着も危ぶまれましたが、数十分遅れでなんとかご到着いただき、会場は大きな拍手に包まれました。斎藤雅昭会員の司会の下、藤田時人政経研究会会長の挨拶に始

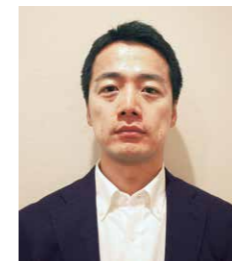
まり、次に、高木議員からの国政報告がありました。高木議員は公務ご多忙の中でも、TKCの活動に大きな関心を示されているご様子が、そのお話の中からうかがわれました。続いて、中川信喜政経研究会幹事長から、TKCからの政策提言を行いました。TKC全国政経研究会の平成29年度「税制改正等要望書」重点事項(案)を中心に説

明し、わずかな時間ながらも、本音の意見交換を行うことができました。高木議員は本懇談会の後、3件の懇談会を回らなければならないとのこと、残念ながら中座されましたが、大変有意義だったと、参加者一同実感した懇談会となりました。高木議員の今後のますますのご活躍と、TKCとの連携強化を祈念して、盛会のうちに閉会となりました。

(札幌東支部 森下 浩)



eひと・eはなし 上手な(?)席の譲り方



札幌西支部

伊藤 貴雄
Takao Ito

本原稿について、「内容は、趣味でも仕事でも、家族のことでもなんでもかまいません」とのこと。会報の自己紹介文に書いた趣味は仕事…、仕事を語るには未熟です。家族のことはなんとなく書きにくい…。というわけで、日ごろから思っていることを。

公共交通機関を利用したときの席の譲り方についてです。

地下鉄やバスに乗っていると、ご年配の方や体の不自由な方、妊娠している女性など、いわゆる「専用席を必要とするお客様」が乗車されます。席を譲らなければならないというルールはないものの、そんな方々に席を譲らねばと湧き出る気持ち、それが人情です。譲るべきだという考えは一般的に常識と呼ばれます。ところが、わかっているにもかかわらずできない。人情や常識を多くの人々が持っているものの、なかなか行動に移すことができない人もいます。伝える勇気がないのか、もしかすると恥ずかしいなんて気持ちがあるのかも。自分にも思い当たる節があります。一度譲ってはみたものの、断られてしまったことがあるのでそれから…なんて経験も理由の一つかもしれません。

そこで、少し「eひと」ぶって、私が実践している“断らせない席の譲り方”をご紹介します。

地下鉄で席に座っていると途中からお婆さん乗車、専用席は満席。

伊藤「お婆さん、どうぞこの席に座ってください」

お婆さん「いえ～、大丈夫ですから…」

出ました、席譲ったときあるある。ここでめげてはいけません。

伊藤「お婆さん、どの駅で降りますか？」

お婆さん「次の駅で降りますから…」

伊藤「だったら座ってください。次の次の駅で降りるので、お婆さんが降りてから座れますから」

お婆さん「すみませんねえ、ありがとうございます」、お婆さん着席。

どうでしょう。仮にお婆さんの降車駅がずっと先の駅でも、お婆さんよりも先に降りるので座ってくださいと言うだけです。つまり理由はそれほど重要ではないということです。ちなみに、それでも座らないお婆さんには、今まで会ったことがないのでわかりませんが、「もう立ってしまったので座ってください」と笑顔で伝えます。ここまでくると人情でも常識でもありません、良心さえも薄れ気味。これを意地と呼びましょう。

「実際にやってみたらしつこいとお爺さんからお叱りを受けた」といったクレームは一切受けませんので、悪しからず。まずは優しくお婆さんからお試しください。

強い組織を作る方法

北海道日本ハムファイターズ内野守備走塁コーチ兼作戦担当 白井一幸氏

日本ハムファイターズは、過去10年で優勝5回と強いチームとなったが、昔は日本一弱いと言われていた。プレイヤーでは弱いチームでプレーしていたので、指導者では日本一になりたいとニューヨークヤンキースに留学した。

ヤンキースは、27回のワールドチャンピオンになっている。次に多いのがカージナルスの12回。昨年チャンピオンになったカージナルスは108年ぶりの優勝だった。なぜ、ヤンキースがそんなに強いのか？それはヤンキースに関わる人全てが世界を目指している。グラウンドキーパーも。メジャーリーグは6軍まであるが、新人も世界を目指しチームに貢献しようとしている。

日本の選手にドラフト後にインタビューすると、早く1軍にあがりたい、タイトルを取りたいなどすべて個人の目標である。

1. 実力をつける方法

2年の留学と2年の準備期間を経て2001年日本ハムの2軍監督になった。

選手に日本一になりたいか？と聞いたが反応はなかった。なぜなら40年間日本一から遠ざかっていたから。それでは日本一は結果だが、日本一を目指すことはできるだろうと。そして毎日の練習が日本一の練習だったかを聞いた。できていれば明日も日本一の練習をする。できなかつたら、どうしてできなかったのか？と問うた。

目標と行動を一致させ実力をつけていった。

2006年44年ぶりに日本一になった。

能力が高い選手が集まっても同じ方向を向かないと組織力を発揮できない。

実力をつける練習とは、正しい方向に正しい方法で、量と強度のバランスのとれた練習のことである。プロ野球選手が一生懸命練習するのは息をしているのと一緒、当たり前のことである。

質は高く、量と強度はバランスよく。ファイターズは12球団で一番休みが多い。地理的にも移動時間が長いので休みが必要だから。

2. チームワークをよくする

チームの目標を自分の目標とし、チームのために役割と責任を果たす集団。

人というのは責任を背負うほど頑張れる。大きな力を生み背負った人だけが分かち合えるものがある。

3. 運をよくする

運は呼び込むもの。植える→育てる→収穫する→分かち合う。

栗山監督は選手を信じている。そして感謝してる。コーチも信じて任せる。信じる→任せる→感謝する。

運を呼び寄せる練習が日本一の練習。

30 mダッシュの話为例に、ゴールの先まで全力疾走するとその選手は信頼される。それは、意識してできることを愚直にしているからだ。達成感や感謝、信頼されるのは、ふさわしい行動をしているから。その行動は考え方が生む。

2006年新庄もイメージと違い一生懸命に走った。セギノールも。試合に今日しか来れない人も、毎日来てる人にも勝ちと感動をみせたい。それは愚直な行動から生まれる。

2013年最下位。ファーストまで全力で走ってない。その年ペナント終了後に日ハムにコーチとして呼び戻された。

2016年、今のソフトバンクホークスはV9時代の巨人、90年代の西武ライオンズに匹敵する強さ。

11.5ゲーム差をひっくり返したら球史に残るチームになる。栗山監督は優勝しかみていなかった。それはホークスに勝つしかない。そこで3本柱の大谷、



有原、高梨をホークス戦にあてた。

「1番ピッチャー大谷」は周りのコーチも知らなかった。コーチに相談しない。それは失敗したらコーチに責任分担させることになるから。

15連勝して5ゲーム差に。意識してできることを徹底してやる。ファーストまで全力で走る。

一人だけ走らない4番がいる。走らない4番が悪いのではなく、指導できない指導者が失格。コーチの職を賭して走るように指導した。優勝に導く気持ちがあったら走れと言いつける。嫌われる。自分のためにコーチをしているわけではない。ベテランも若手も関係なく言っていると白井さんらしいとなる。

人をコントロールできない。コントロールできるのは自分だけ。

最後に2年連続日本一は自信があります。必ず

やります。それには皆さんの応援が必要です、と締めくくりました。

チームという組織づくりの話は事務所経営にも通じる大変有意義な講演会でした。

(広報委員長 山谷 謙太)



eとeはなし 笑門来福(*^_^*)



札幌東支部
小山 僚子
Ryoko Koyama

一説によると、子供は一日に300回以上笑うのに、大人は15回平均だそうです。笑う門には福来る、どんな状況でも、一緒に笑いあえる人がいれば、それは困難ではなくて楽しいことになるような気がします。

実際、仕事の面では、昨年までお世話になった事務所の元同僚はそういう相棒(?)でした。史上最悪の事件が度々勃発、でも「なんだこりゃ」「もうどうしましょうね」と散々毒づきながらなぜか最後は二人で笑って、そしてなんとかなっちゃうという…。Nさん、今までありがとう!!

そして、今事務所を間借りさせていただいている I 会計さん、女性税理士連盟でもご一緒させていただいていますがいつも楽しい I 先生、反抗期の娘すら虜にする面白い職員の方々、いつも笑顔をありがとうございます!!

対する我が家、中一の娘はお気に入りのネタを完コピするほどお笑い大好き(その能力を学業に活かしてほしい)、マンガも大好き。流行についていけず、記憶力も若者にはすでに負ける母(今税理士試験を受けると言われたら泣く)に、飽くことなく、新時代の文化を享受させようと奮闘してくれてます。

最近親子ではまっているのが、『弱虫ペダル』という自転車競技のアニメ。厳しかった実家の父は、マンガの中で認めるものはたった2つ、手塚治虫とベルばら(作者が父の好みのタイプ?)でしたが、私は寛容な親です、というより、私自身がマンガ好き。主人公の健気さや、競技のドラマ、個性的なキャラ等々、でも一番は子供と笑って観られることかな。二人して奇妙な挿入歌を大合唱…。

この時間は、娘が独立したら思い出になってしまうけれど、今私は大人ながら一日100回は笑ってます、きっと。みーちゃん、ありがとう!!

そして、私が最期の時のネタも、実はもう決めてあるんです。皆様乞うご期待、さてお後がよろしいようで(笑)

平成28年 書面添付実践件数(平成28年12月末日現在)

列	支部名	会員氏名 【敬称略】	平成28年実績		
			1~11月	12月	合計
1	札幌東支部	五十嵐 勝 義	117	4	121
2		市川 善 明	32		32
3		井上 晋 一			0
4		庵原 宏 章			0
5		岩本 敏 美	20	1	21
6		小田川 繁	14		14
7		梶原 宏			0
8		加藤 恵一郎	217	4	221
9		金子 雅 行	9		9
10		金坂 和 正	22		22
11		川股 修 二	94	3	97
12		小平 康 夫	43	3	46
13		斎藤 雅 昭	12		12
14		坂本文 彦	4		4
15		佐々木 忠 則	186	3	189
16		佐々木 俊 幸	7		7
17		佐々木 幸 徳	68	3	71
18		佐藤 俊 一	13	2	15
19		佐藤 伸 泰	69	1	70
20		下坂 登	2		2
21		清宮 純	90	6	96
22		田中 慎 也			0
23		千葉 寛 樹	90	5	95
24		塚田 修 治	81	5	86
25		出口 秀 樹	57	5	62
26		寺田 勉	79	1	80
27		中川 一 俊	29		29
28		中川 信 喜	48	1	49
29		名越 隆 雄	5		5
30		原 幸四郎	58	1	59
31		藤崎 登喜雄	16		16
32		藤田 時 人	93	2	95
33		本間 貴 久	104	4	108
34		本間 崇	3		3
35		宮下 直 樹	26	2	28
36		森下 浩	18	1	19
37		八島 依 子	9		9
38		山美 幹 生	34		34
39		横山 知 明			0
40		吉川 直 宏	4		4

列	支部名	会員氏名 【敬称略】	平成28年実績		
			1~11月	12月	合計
41	札幌東支部	米澤 篤 志	12		12
42	札幌西支部	阿部 真 澄	55	2	57
43		國分 敬 祐	5		5
44		伊東 幹 世			0
45		上原 貢	18		18
46		遠藤 成 紀	127	8	135
47		大沼 宏	4	1	5
48		岡崎 克 明			0
49		岡崎 正 毅	11		11
50		岡村 圭 介			0
51		小川 裕 也	11	1	12
52		川端 忠 範	14		14
53		小中 昌 幸	39		39
54		杉村 弘 幸	11	1	12
55		鈴江 誠	28		28
56		砂野 隆 英	22		22
57		高野 一 夫			0
58	竹中正 美	38	1	39	
59	田中 裕 之	100	3	103	
60	藤堂 愛 子	6		6	
61	西野尾 嘉 拓			0	
62	八森 恵 一	2	1	3	
63	平田 清 悦	30		30	
64	堀内 鶴次郎	28	2	30	
65	三上 勝 美			0	
66	宮崎 知 行	19	2	21	
67	村西 逸 郎	1		1	
68	茂木 賢 治			0	
69	森下 敏 美	13		13	
70	山崎 瑞 枝	3		3	
71	山田 めぐみ	3		3	
72	山谷 謙 太	69	3	72	
73	足立 竹 秀	13		13	
74	小樽支部	澤田 忠 宏	47	2	49
75	西 正 則	7		7	
76	函館支部	奥山 昌 弘	23		23
77		鎌田 直 善	32		32
78		北川 勝 弘	23	1	24
79		後閑 慶 子	7		7
80	千田 浩 文	7		7	

平成28年 書面添付実践件数(平成28年12月末日現在)

列	支部名	会員氏名 【敬称略】	平成28年実績		
			1~11月	12月	合計
81	函館支部	蛭子井 眞 市	27	1	28
82		細川 拡 厚	26	1	27
83		松山 高 治	21		21
84	空知支部	大林 強	2		2
85		木村 聡	48	1	49
86		斎藤 恵美子	44	5	49
87		坂本 和 繁	40	3	43
88		谷 勲	28	2	30
89		鳴海 敏 郎	1		1
90		久井 恵			0
91		八幡 吉 宣	24		24
92	旭川支部	青柳 順 也	3		3
93		薄井 博	11		11
94		尾田 利 雄	54	1	55
95		加藤 一 博			0
96		金谷 博 光	79	3	82
97		小島 拓 也	8		8
98		坂本 英 志			0
99		佐藤 弘 道	2		2
100		高橋 慎 吾	43	2	45
101		舟橋 馨	4		4
102	渡辺 祐 吉	54	2	56	
103	稚内支部	蝦名 朗 太	3		3
104		松井 静 夫	13		13
105	北見支部	伊東 隆 志	2		2
106		井山 等	13		13
107		南都 正 弘			0
108	渡邊 直 喜	1		1	
109	帯広支部	井上 理	13		13
110		河合 敏	122	11	133
111		梅田 勇	98	5	103
112		白岩 征 之	112	2	114
113		砂原 政 広	20		20
114	釧路支部	谷本 倍 規	124		124
115		東城 敬 貴	34	3	37
116		中井 宏	64	3	67
117		干場 慎 也	7	2	9
118	釧路支部	松田 孝 志	6	1	7
119		甲賀 伸 彦	115	6	121
120		高津 直 人			0

列	支部名	会員氏名 【敬称略】	平成28年実績		
			1~11月	12月	合計
121	釧路支部	近藤 康 範	33	2	35
122		鈴木 圭 介	32	2	34
123	苫小牧支部	猪股 冬 樹	17		17
124		駒井 桂 伺	31		31
125		佐藤 俊 生	14	1	15
126		柴山 徳 雄	9		9
127		鈴木 啓 一	4		4
128		多田 伸 一	1		1
129		田村 耕 一	38	1	39
130		湯谷 和 彦	66	3	69
131		小林 史 郎			0

※公表に同意をいただいた会員のみ掲載しています。
 ※掲載は、随時TKC北海道会事務局にて受け付けています。
 ※書面添付実践件数は、TKC全国会の選考基準に基づいた件数です。
 ※実績は法人・個人合算しています。

ご協力ありがとうございました。

会員の皆様におかれましては、書面添付推進活動において多大なご協力をいただき、誠にありがとうございます。

この度実施させていただいた「所得税 書面添付実践予定件数」のご報告依頼に対しまして、133名の会員からご協力いただきました。誠にありがとうございます。

所得税の書面添付実践の勢いを、これからの、法人税、消費税、相続税の書面添付実践への弾みとしていただき、一人でも多くの会員がTKC運動へ参画されることを期待いたします。

書面添付推進委員会
委員長 中川 一俊





2月2日(木)研修会・例会・新年懇親会

平成29年2月2日(木)、フォーポイントバイシエロン函館にて、支部研修会、例会、新年懇親会が開催されました。

午後1時半より研修会がはじまり、研修内容は毎年恒例の税制改正研修で、オンデマンドにて会員先生11名、職員5名が参加され、皆さま熱心に受講されていました。

続いて午後4時からの支部例会では、会員先生13名が出席(出席率81%)。来賓として北海道会より岩本敏美副会長をお招きしました。通常どおり、委員会報告、道会報告があり、岩本副会長からは1月に開催

された全国会理事会について、ご説明いただきました。引き続きSCG報告、大同生命報告があり、フリートークでは、マイナンバーについての情報交換や、地方税電子申告が中々つながらず大変だったことなどが話題になりました。最後に提携企業からご報告があり、支部例会が終了しました。

午後6時からの新年懇親会では、ご来賓13名、会員11名の計24名の参加で、盛大に開催されました。

JRのトラブルに見舞われながらお越しいただいた岩本副会長ありがとうございました!

(函館支部 長田 栄吾)

リレーエッセイ「時・空・人」

いつも何度でも

携帯電話に思いがけない方からの着信。執筆者をリレー形式でつなぐこの原稿の依頼だった。たすきをつなぐ箱根駅伝の観戦が大好きな私がたすきを渡される側になるとは考えてもみなかった。そし

てたすきを渡されても、足どりは重たかった。前走者は夢を持つことの大切さを存分に語ってくれた。去年還暦を迎えた私も確かにRebornで、また新たなスタートラインなのだが…かのマッカーサー元



札幌西支部

桑畑 典義
Noriyoshi Kuwabata

帥が座右の銘としていたサミエル・ウルマンの有名な詩を思い出した。「青春とは人生のある期間を言うのではなく、心の様相を言うのだ」。夢を持って、歩んで行きたいと思ってみるものの、最近の自分はなぜか心にポカンと穴が開いているような感じがしてしょうがなかった。

先日群馬にいる娘に会うことができた。娘の名前は千尋(仮名)。二人で温泉に行くことになった。「『千と千尋の神隠し』の舞台となった温泉宿があるよ」と千尋。温泉を目指して、千尋の運転する車に乗り、久し振りの家族との会話だった。うれしかった。そして楽しかった。温泉への期待も最高潮、心はもう温泉に入る前から、ポッカポッカだった。昨日までの心の寒々しさはなんだったのだろう。心ってこんなに元気になる、ゲンキなものなのか。

夕闇迫るころ、道路が急に細くなる温泉街の入り口へ二人を乗せた車はようやく到着した。人影がまるでない通りをゆっくり車は進んでいた。そこに突然赤い橋の向こうに古風な温泉宿の一面の窓明かりが目飛び込んできた。窓明かりは急な山肌を上に向かって連なり、階が上になるほど遠くなるという遠近感がまさに『千と千尋の神隠し』のおとぎ話の世界を演出していた。その宿を横手に見ながら、一気に坂道を上がると茅葺切妻屋根の母屋が真正面に現れた。室町時代から500年続く老舗旅館が今日の二人の宿である。早速温泉に入ることにして、二人で温泉に向かった。ぬるい湯と熱めの湯があり、私は最初ぬるい湯で久しぶりの湯船につかっていた。するとどこからともなく「お父さん!」と千尋の声がした。「あれ?千尋?どこ?」上の階まで吹き抜けになっているのだ。「いい湯だね。お父さん!」「ほんとだね!」千尋と話しながら入る温泉は私にとってこの上ない幸せの時であった。夕食を食べて

思った。料理に温泉の源泉を使っているのだろうか?塩の味がまったりした甘さを感じさせる。温泉で温まった心が料理のおいしさでますます癒される。千尋がYouTubeで『千と千尋の神隠し』の主題歌『いつも何度でも』を流すのを二人で聴いていた。「さよならのときの 静かな胸 ゼロになるからだが 耳をすませる」という「ゼロ」は「死んだのか?」いや違う。これは高橋宗鑑和尚が落語のネタで教えてくれた「空」か?しまった。あの時和尚の話をしっかり聞いておけば良かったが、頭が空で意味がわからない。「生きている不思議 死んでいく不思議 花も風も街も みんなおなじ」ここまで来て、私の頬を涙が伝ってしまった。「呼んでいる 胸のどこか奥で いつも何度でも 夢を描こう」とこの歌のヘッドライン。木村弓さんが豎琴を奏でながら歌う『千と千尋の神隠し』の主題歌は今回の私の旅にふさわしい意味を持っていた。「今までのエゴや悲しみを持つ自分に終わりを告げ、新しい人生いつも何度でも夢をみよう」ということだった。

この旅行は千尋が私へプレゼントしてくれたのだった。ありがとう。





税理士 西 康子 会員 旭川支部

「お客様の繁栄と従業員の幸福追求!」を目指して

税理士となった経緯

30年ほど前のことです。東京の大学に行く決めていましたが、高校遊遊生活を送って大学受験に出遅れ、東京の大学ではなく予備校に行きました。予備校の女子寮で、自分は税理士になるため経済学部に行くと言っていた受験生がいて、そのときに商売をしていた実家に来ていた税理士さんを思い出したんです。

実家の商売は、肉牛の飼料を製造加工していた工場、自宅と事務所が廊下でつながっているような小さな会社でした。母は家事を終えて夜になると事務所に行き、ひとり暗い照明のなかで帳簿をながめながらメモをしていました。後でそのメモを見てみると、数字が並び、返済とか支払などの言葉がありました。「資金繰り」を夜中にしていたのです。父は、ゴルフとお酒とロータリークラブが大好きな二代目のお気楽社長でした。夕方になると鏡をみながらポマードをつけ直して(髪をセットして)、「仕事も遊び。遊びも仕事」と言っは、毎日のように旭川の歓楽街へ嬉しそうに出かけて行きました。最初は専業主婦だった母も父には会社をまかせられないと、4人の子供を育てながら母が日々の会社の切り盛りをしていました。父母は基本的には仲良しでしたが、母は時折、父に噴火するんです(怒るんです)。その母の噴火の言葉の中

に、「会社がどんなことになっているのか、Hさん(当時の会計事務所職員さんの名前)に聞いてみて!」というのがありまして、子供心に、会計事務所というのは信頼されている重要なポジションにあるんだなとずっと思っていました。そうした経験から、予備校時代に税理士という職業を聞いたとき、「私の仕事はこれだ!」と思ったんですね。この仕事なら、苦労している母を助けられるかもしれないと思いました。この税理士という職業を受験浪人中に聞いて、英語科志望だったのを、進路変更しまして経営学部に入學し、大学2年生からは大学に通いながら税理士の某受験予備校に通い始めました。

同業者の夫とは小学校・中学校・高校と同じ学校で、29歳で結婚しました。「付き合ってた?」と同級生にはよく聞かれるのですが、28歳までは単なる同級生という「くくり」でした。お互い東京の大学に行っからは、東京に出てきていた高校の同級生7・8人で新宿などの安い居酒屋でたまに遊んでいたメンバーのひとりでした。しかし、ある日、税理士の受験予備校でバツタリ会い、お互い同じ資格を目指していることを知りました。どういう経緯で結婚することになったのか、今となってはあまり詳しく覚えていないのですが(笑)。ただ職業が一緒ということで話が合いましたし、笑いのツボみたいなのところも一緒にいて楽しいんですね。ノロケですか?(笑)。というわけで、夫と結婚して今年で20年になり、子供がいない

私たち夫婦はいつまでも面白い友達のままのような感じです。

TKCとの関わり

私が旭川で開業したころTKCの旭川センターがで、当時の旭川センター長だった吉田正さんが足しげく「何かお手伝いすることがあれば」と通ってくれました。決して強引ではなく、見守ってくださるような姿が優しくて心にしみり、TKCに入会させていただきました。入会後まもなく旭川支部の会計を数年させていただいた後、現在は副支部長という立場を仰せつっておりますが、他のお二人の副支部長に助けをもらいながら、なんとか努めています。去年は入会15年表彰状もいただきました。

関与先様との関わり

独立した28歳当時は、自分の父親のような年齢の社長とお話しをすることに緊張しました。たたき上げの創業社長は怖かったですね。「税金なんか払いたくない。安くするのが税理士の仕事だろ」みたいな社長もいて、おっかないというか、きつかったですね。ですが近頃ではそういうコワモテ社長にもズケズケとモノを言えるようになって、逆に嫌がられているかもしれません(笑)。そういう社長に鍛えていただき強くなれたんだと思います。

最近では相続を専門にやっていますので、亡くなった方のご家族関係を目の当たりにし、大変重い仕事ですが、最初は堅かったお客様も申告書を提出する



最終段階には笑顔がみられ、充実感のある仕事だと感じています。失意の中にある相続人様への思いやりを大切にしよう意識をし仕事をしています。

事務所の経営方針

開業当初はプライベートの方をより大切にしていた、仕事はそこそこで、のんびり楽しく暮らせたならそれでいいと思っていました。今は、「事務所職員にいい待遇を!お客様にはいいサービスを!」と思いながら頑張っているつもりですが、困難は多いです。でも難しいから面白いんでしょうね。

事務所の経営方針は、以下に書いたものです。毎朝全員で唱和して、職員が持ち回りでこれに関する実践報告のスピーチをします。その後、全員で事務所掃除をして一日がスタートします。



掃除スプーン

経営理念

お客様の繁栄と従業員の幸福を追求し、社会の発展に貢献します。

【お客様へのお約束】

1. 思いやりの気持ちをもって誠実に対応し、お客様の立場に立ったサービスを提供するよう心がけます。

2. 社会正義に反するご相談には応じません。

3. 専門家としての自己研鑽に努めます。

【従業員との約束】

1. 何事も素直に受け止め、すべてのことを前向きに考えます。
2. 他の人に対して、思いやり、誠実さ、謙虚さをもって対応します。
3. 他の方の話を良く聴くよう意識します。
4. 「お客様へのお約束」を守ります。
5. 難しいことをやさしくお伝えするよう心がけます。
6. 業務の効率化を意識します。
7. これらを実現するための職場環境をつくります。

今後について

同級生の夫とは共同経営者という感覚でこれまで事務所の運営をしてきましたが、これからは夫のサポート役にまわり、経営理念に沿って努力していきたいと思っています。

自身のことをいえば、仕事も大切にしたいと思っていますが、この歳になって 身近で大切な人、例えば夫や親族、友人と過ごす時間を増やしたいと思うようになりました。歳を重ねることはいいことですね。ストレス耐性ができるし、大切なことに気づけるようになります。でも最近かなり「おばさん体質」になっていることには気を付けてなくてはと思います。ついこの前、札幌駅で切符を買おうとしたら体の大きな若い男の人にすごい怖い顔でにらまれて、「並んでるんだよね」と言われました。周りが見えずに列に横入りをしようとしていたんですね…。

父のように「仕事も遊び、遊びも仕事」という感覚になれたいいと思う今日この頃です。

(旭川支部 舟橋 馨)

スープカレーは本懐、そこに萌えんとは、君



第3回 おう、カレーならまかせとけ!

これを読む頃は3月?確定申告は無事終わっただけでしょうか?会計業界の繁忙期はまだ途中、中休みにスープカレーはいかがでしょう。

コラム第3回は、多くのマニアがスパイスの効いたカレーを求めてたどり着く先「gopのアナグラ」(山の手・琴似)。レヴェルがちげえんだよ!!と巻き舌でいなくなる美味しさです。

メインのメニューはもちろんスープカレー、店主いわく「うちのカレーは辛くしたほうが美味しくなるから」。経験上、辛いほど旨味が増すお店にハズレ無し、ただし100番超えると辛くなるだけとの事。もちろんおすすめは旨味の上限、100番です!

「いくら美味しいからって、100番なんて辛いもの食べられない(●`ε´●)」

いえいえ、50番より100番の方が旨味が大幅に増して食べやすいです!(あくまで個人の感想です)

さらに、アジア各地を旅して作りあげたこだわりの限定カレートッピング、もしあれば必ず頼みましょう!単品として美味しいだけでなく、スープカレーと混ぜるとさらに絶品!本場のカレーは混ぜるもの、混ぜてスパイスの醍醐味を堪能しましょう!なお、限定トッピング情報は店主の人柄がよくでているSNSで日々更新されています。

辛いものが苦手な方でも大丈夫!カレー・アヤムが超おすすめ!マレーシア風の鶏のカレー煮込み、現地の人もおかわりする食べやすいカレー。辛くないものを食べたいと思ったら、必ずこれを食べます。

「gopのアナグラ」の魅力はまだまだ書ききれません。是非チェックしてみてください。

(札幌西支部 前嶋 章宏)



スープカレー野菜ときのこ
辛さ:100番
限定カレートッピング:ミーン・コロンブ



カレー・アヤム



外観

今回のカレー

gopのアナグラ/山の手・琴似

<http://gop-soupcurry.com>

<http://twitter.com/gopnoanagura>



「基礎控除」見直しの結果は —平成27年分の相続税課税割合—

平成25年頃から金融機関など各社で開催された「相続税のセミナー」などの参加者が以前より増えたと言う。大方の見るところ従来は北海道内の相続税の課税者数が2%前後であって、参加者の大部分が相続税は自分とは無縁のものと思っていたが、これからは相続税を課税される人々が倍増するのではとの話が出てきたからであろうか。

平成25年の税制改正で相続税の「基礎控除」の見直しがあり平成27年1月1日以後の相続税に適用することになったことはご承知の通りである。その考え方として当時の解説書などによると物価・地価が現在と同等であった時期の昭和50年代半ばに適用されていた水準と同等となるよう設定したとある。改正前は課税割合4%前後だからその1.5倍の6%台程度と試算していた。

その27年分の相続税の課税割合が気になるところではあった。

その結果が昨年12月に「報道発表資料」として国税庁から公表された。適用された平成27年分の申告期限は平成28年10月末である。もちろん皆様方は職業上すでにご存じとは思いますが。

相続税の課税割合について

全国平均で

平成27年分 8.0%(平成26年分 4.4%)

北海道は

平成27年分 4.0%(平成26年分 2.0%)

ちなみに最高は東京都の

平成27年分 15.7%(平成26年分 9.7%)

次は愛知県の

平成27年分 13.8%(平成26年分 8.1%)

そして神奈川県

平成27年分 12.4%(平成26年分 7.0%)

で最低は秋田県の

平成27年分 2.2%(平成26年分 0.9%)

となっている。

上昇率トップは富山県で

平成27年分 6.9%(平成26年分 2.8%)

(都道府県別の数字は「税のしるべ」による)

被相続人数は全国で 平成27年分 129万人

平成26年分 127万人

申告した被相続人数は 平成27年分 103千人

平成26年分 56千人

相続税額は全国で 平成27年分 18,116億円

平成26年分 13,908億円

被相続人一人当りの税額

平成27年分 1,758万円

平成26年分 2,473万円

となっている。

それにしても地域により課税人員の割合が違うのが歴然としているようだ。これを見るとわが北海道は全国平均より下で資産家が少ないということか。これは残念であるのかどうかについては個々の考え方であろうか。平均値以上のところに住めばすべて資産家になる訳でないが、これを見て都会に出ようとする人もいたりして。

資料には課税割合の上昇についてのコメントはないが、基礎控除の大幅な減額が影響していることは明白だ。当初試算していた課税割合6%を大幅に超えているがどう解釈するとよいのだろうか。

また過去10年間にわたっての資産の構成割合が載っている。土地・家屋・有価証券・現金預貯金・その他であるが土地より預貯金が伸びていることがわかる。

ただこれは申告の提出の状況でその後で過少申告だとして修正したものや、期日内は無申告でも期限後に申告したもの更に税務調査後の数字は反映されていない。相続税の実態の数字はいか程であろうか。しかし複数年をみると申告の状況の傾向はわかる。一方で相続税について常に指摘される無申告者の把握は適切であるのかという疑問である。

資料を見ていると我が業界を含めて相続の相談や遺言相談・相続税申告などが増加しているそうであるが、私の周辺ではその恩恵を受けている人の話を聞かないのは何故だ。

小中 圭三



札幌東支部

柳橋 琢磨

Takuma Yanahashi

今、どこに行ってみたいか?そう聞かれると、真っ先にハワイと答える。ハワイは11年ほど前に初めて訪れ、以来その気候、風景、街、自然、食事等々、すっかり魅了されて今日に至る。そこには南の島独特のゆったりとした時間が流れ、体中のスイッチ類がすべてオフになり、日々の追い込まれている日常と一切隔絶した世界に深く沈み込むといった感覚である。できることならば、この地に定住してみたい、それが叶わないのであれば、せめて数年に一度は訪問したいと思いを馳せてきた。しかしながら当時は悲しきサラリーマン。薄給の上、年中暇なしの生活を毎年繰り返し、再び訪れることなく、早や11年が経過。この11年、ハワイへの思いは高まるにも関わらず、現地を訪れることのできない日々を悶々と過ごし、残業中ネットでハワイの画像をぼんやり眺めては、デスクトップの壁紙にしてみたりと、虚しい動きを繰り返し、ここ11年を過ごす。

しかし、そんな中で実に面白い発見もあった。ハワイの歴史である。ハワイは、18世紀に3つの王国に分立していたところ、1795年カメハメハ1世が3国を統一し、ハワイ王国を建国する。その後、1881年にはカウカウア王が来日し、明治天皇と会見する。このときハワイ王国ではアメリカからの政治的圧力に危機感を抱き、日本の皇室と



カラカウア王



リリウオカラニ女王

ハワイ王家の間で政略結婚を持ち掛けたとのこと。実現には至らなかったものの、明治維新を果たしたばかりの当時の日本にそんな外交史があったとは意外であった。日本からも多くの移民がハワイへ渡り、延べ21万人が移民としてハワイへ定住したといわれている。そして遂に1893年アメリカ人移民たちが一斉蜂起し、当時のリリウオカラニ女王を幽閉し、臨時

政府を樹立、日本政府は親ハワイ王国派として、アメリカに対抗すべく、東郷平八郎率いる艦隊をホノルル軍港に派遣し、威嚇発砲で応戦するものの、その後瞬く間にアメリカ合衆国による併合が進められ、全米50州の最後に加入した州としてハワイ州が誕生する。王家を打倒し、領土を自国へ編入させるなど、現代社会では考えられない暴挙である。ロシアのクリミア併合が小さく思えてならない。そしてその後1941年12月7日、大本帝国海軍による真珠湾攻撃が行われ、太平洋戦争の端緒となるのは誰もが既知の事実。実はこの真珠湾攻撃にも多くの人が知らないストーリーが介在する。この先を書くと長くなるのでこの辺りで留めておき、別の機会があれば記したいと思う。

税理士は自由業といわれる。しかし、クライアントにサービスを提供し、対価をいただくという意味では、通常のビジネスと何ら変わりはない。税理士業が自由かどうかは問題ではなく、今の自分はサラリーマンから足を洗い、自分の取り分は自分で生産していかなければいけない。計画性と実行力次第ではハワイ再訪も早期実現できると考える。今年こそハワイへ行こうか。



真珠湾攻撃

小規模企業の **会社役員** のみなさまへ

還暦から始める小規模共済!!

経営者の退職金制度

法改正により平成28年4月1日から、
会社役員の方は、**任意退任(65歳以上)**でも
有利な共済金を受け取れるようになりました!



▶ 国が定めた制度で「安心・確実」

- 法律(小規模企業共済法)に基づく共済制度
- 国が全額出資する(独)中小機構が運営

▶ 掛金は、「月額70,000円まで」 (500円刻みで月額1,000円～)

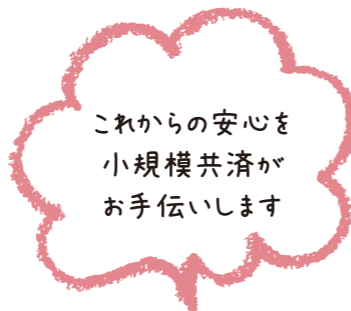
- いつでも、「増額」や「減額」ができます

▶ とにかく「大きな節税」

- 掛金は、全額「**所得控除**」
※掛金全額所得控除による節税例 …… 節税額109,500円!
課税所得400万円 …… 税額785,300円
掛金月額3万円(年間36万円) …… 加入後税額675,800円
- 受取る時(共済金)は、「**退職所得扱い**」(一括受取)
又は「**公的年金等の雑所得扱い**」(分割受取)

▶ どんな時にいくらもらえるの?

➡ 詳しくは右ページへ



加入できる方は、常時使用する従業員が20人以下(宿泊業・娯楽業を除くサービス業、商業では5人以下)の個人事業主(共同経営者含む)及び会社役員の方です。詳しくは制度のしおり等をご覧ください。

加入お申込み先

- 商工会
- 商工会議所
- 中小企業団体中央会、中小企業の組合
- 青色申告会
- 金融機関の本支店
- TKC 企業共済会

有利な共済金とは…

65歳以上の任意退任が
準共済事由からB共済事由になり、
共済金が増額されます!



● 共済事由

	A共済事由	B共済事由	準共済事由	解約事由
会社等役員	<ul style="list-style-type: none"> ● 会社等の解散 (注)組織変更により会社を解散した場合は除きます。 	<ul style="list-style-type: none"> ● 会社等役員の65歳以上による退任 ● 会社等役員の疾病・負傷による退任 ● 会社等役員の死亡 ● 老齢給付 (65歳以上で180か月以上掛金を納付した方は請求することにより受給権を得ます) 	<ul style="list-style-type: none"> ● 会社等役員の65歳以上による退任 ● 会社等役員の退任 (疾病・負傷・死亡・解散を除く) <p>※疾病又は負傷によらない65歳未満での退任は、引き続き「準共済事由」となります。</p>	<ul style="list-style-type: none"> ● 任意解約 ● 中小機構による共済契約の解除 (12か月以上の掛金滞納等)

● 基本共済金の額 掛金月額3万円の場合

掛金納付年数	掛金合計額	共済金A	共済金B	準共済金	解約手当金
5年	1,800,000円	1,864,200円	1,843,800円	1,800,000円	掛金納付月数に応じて、掛金合計額の80%~120%相当額がお受け取りいただけます。 掛金納付月数が、240か月(20年)未満の場合は、掛金合計額を下回ります。
10年	3,600,000円	3,871,800円	3,782,400円	3,600,000円	
15年	5,400,000円	6,033,000円	5,821,200円	5,400,000円	
20年	7,200,000円	8,359,200円	7,976,400円	7,258,500円	

※共済金A・共済金B・準共済金の額は源泉徴収前の共済金等の額です。したがって掛金月額、契約期間によっては、手取額が掛金合計額を下回る場合があります。

制度の詳細内容は、制度のしおり、ホームページ等をご覧ください。

小規模企業共済

検索



www.smrj.go.jp/skyosai

TEL:050-5541-7171 (共済相談室)

委員長やまやの 取調室!

カツ丼 食ってくか?
※やまやの自腹です(泣)

第7回目の今回は、
北海道統合情報センターの
川村崇サブチーフです。



出身	札幌市
出身校	札幌東商業高等学校
血液型	B型
星座	てんびん座
愛車	N-BOX
愛読書	ザ・ジャストインタイム(トヨタ生産方式の本)
趣味	子供と戯れること
好きなスポーツ	バスケットボール(中学バスケ部、高校には男子バスケ部がありませんでした)
好きな女性のタイプ	気が強い人
家族	妻、娘一人
どんな人と言われる?	怖い。SCGの新人に恐れられている。
失敗談	センター引っ越し作業日の朝に足の小指をぶつけて腫れたまま作業した。3か月経っても痛みが引かなかったため病院行ったら骨折してました。
会員へのメッセージ	お困りの際は、直接統合センターにお問い合わせください。

まなぶん



★急募 漫画家求む! 広報委員会

取り調べを終えて
所内研修の講師に川村さんが事務所に来てくれました。たぶんSCGより詳しい部分があるので、頼りにされているのでしょう。皆さんもいろいろ教えてもらってください。今回は、収支の入力が資金移動図表○●に影響がないことを知りました。(やまや)

新入会員の紹介 NEW MEMBER

ほんじょう まさと
本庄 雅人(帯広)
平成28年9月30日入会
昭和39年10月27日生まれ

事務所住所
〒080-0810
帯広市東10条南8丁目1番地2
本庄雅人税理士事務所
電話(0155)20-6111 FAX(0155)20-6112

プロフィール
●出身地/帯広市
●前職/-
●趣味特技/なし
●夢・ひとこと/宜しくお願い致します。

もり はた てつ や
森畑 哲也(帯広)
平成28年9月30日入会
昭和40年8月29日生まれ

事務所住所
〒080-0018
帯広市西8条南18丁目2番地
税理士法人きずな会計事務所
電話(0155)23-7511 FAX(0155)23-7655

プロフィール
●出身地/小樽市
●前職/釧路税務署 資産課税部門(統括国税調査官)
●趣味・特技/旅行、スキー
●夢・ひとこと/果てしない大空と広い大地のこの十勝のために尽力いたします。



ふじや みちお
藤谷 満雄(札幌東)
平成28年12月16日入会
昭和30年10月11日生まれ

事務所住所
〒062-0933 札幌市豊平区平岸3条5丁目4番22号
平岸グランドビル307号
藤崎登喜雄税理士事務所
電話(011)823-6961 FAX(011)823-6786

プロフィール
●出身地/弟子屈町
●前職/国家公務員(国税局)
●趣味特技/特になし(寝ながらテレビ(スポーツ)を見ること)
●夢・ひとこと/クライアントに有益な助言ができるよう頑張ります。



あらかくお
荒 格夫(旭川)
平成28年12月16日入会
昭和30年6月15日生まれ

事務所住所
〒070-0039
旭川市9条通16丁目24番地の524
税理士法人カムイ会計
電話(0166)24-1331 FAX(0166)22-0831

プロフィール
●出身地/上川郡鷹栖町
●前職/国家公務員(税務職)
●趣味特技/ゴルフ(今年から再開しようと思っています。)
●夢・ひとこと/私の信条として「拙速よりも巧遅」をモットーに税理士業務を全うしたい。



なかかわ ゆうすけ
中川 雄介(札幌西)
平成29年1月24日入会
昭和49年7月18日生まれ

事務所住所
〒064-0912
札幌市中央区南12条西15丁目4-25-501
中川雄介税理士事務所
電話(011)561-2144

プロフィール
●出身地/北海道
●前職/監査法人
●趣味特技/水泳・読書
●夢・ひとこと/よろしく願いいたします。



編集後記 editor's note

◆ 繁忙期も広報委員の先生方の協力を得ながらなんとか『かいほう』の制作が進んでいることに感謝いたします。

◆ 他の委員会と違って2月も3月6日という脂っこい日も委員会があるのがつらいところです。

◆ TKC北海道会のホームページ(<http://www.tkc.jp/hokkaido>)に『かいほう』記載の「会員訪問」と「eひと・eはなし」が掲載されるようになりました。活動内容も順次UPしておりますので、皆さんぜひ一度ご覧になってください。(山谷)