



札幌西支部

児玉 美由紀  
Miyuki Kodama

平成31年2月に開業した児玉です。

私が最近痛感するのは、顧客は勝手に増えないこと、既存の顧問先も毎月毎月数字の報告だけでは飽きられてしまうこと。特に開業の年は、顧問先へのフォロー、営業活動、ブログを書いたりSNSの更新をしたり、税制改正への対応と研修など、やらなければならないことはたくさんあります。

しかし、私は開業して半年、息子と二人で沖縄へ旅行してきました。

今行く必要があったのか？  
今なら2歳の息子の航空券、  
宿泊代が無料なのです。  
それなら今行くしかありません。

美ら海水族館や首里城などの観光地を巡り、沖縄の美しい海にも入り、イルカに触れるアクティビティにも挑戦し、二人きりの旅行は大変でしたが貴重な時間でした。台風シーズンだったのですが、観光している間は雨も降らず天気にも恵まれました。日頃の行いかなと思いました。



幼少期は本当にあっという間に過ぎてしまうので、息子と長く一緒にいたい気持ちもありますが、それと同じくらい仕事もたくさんしたいです。

私にとって、息子も顧問先もどちらも大事。どちらも大事にしながら、人として税理士として、共に成長をしていきたいと思っています。

次は東京ディズニーランドをリクエストされているので、ひそかに計画中です。

でも、旅行前後の土日が残務処理のため出勤になるので、気軽には行きません。

